ETTORE FIERAMOSCA
ADVISORY COMPANY

Chapter Finanza Agevolata

IL CONTRATTO DI FILIERA

aprile 2023

ETTORE FIERAMOSCA
ADVISORY COMPANY

- Chi siamo
- Il contratto di filiera
- Il nostro approccio
- Team
- Partnership con Artemis
- Perché sceglierci

CHI SIAMO

Ettore Fieramosca è un advisory company indipendente costituita nel 2015 da un gruppo di manager e consulenti con una lunga storia professionale e una notevole esperienza maturata in vari settori merceologici, contesti aziendali e istituzionali.

Coraggio, responsabilità e coerenza sono valori guida che ispirano il nostro operato. Per questo abbiamo scelto un nome importante, quello di Ettore Fieramosca, eroe dell'identità nazionale ante litteram ed emblema di valore, visione e capacità di affrontare le sfide.

Sviluppiamo idee e progetti innovativi principalmente nell'Agribusiness, occupandoci end to end degli aspetti di Financing e di Gestione.

I nostri servizi di consulenza spaziano dalla gestione consultiva alla consulenza strategica, economico-finanziaria e organizzativa, dal project management al marketing e alla comunicazione, alla finanza agevolata.

La nostra capacità di integrare le migliori competenze verticali e settoriali all'interno di un framework metodologico e strategico tipico dell'approccio consulenziale ci consente di operare in Italia e all'estero come uno dei principali player del mercato, dialogando a tutti i livelli e con tutti gli stakeholder.

https://ettorefieramosca.it/

SERVIZI: UNA SUITE COMPLETA E INTEGRATA

L'approccio multidisciplinare e multisettoriale permette l'offerta di una piattaforma completa, sostenibile e aperta alle migliori professionalità

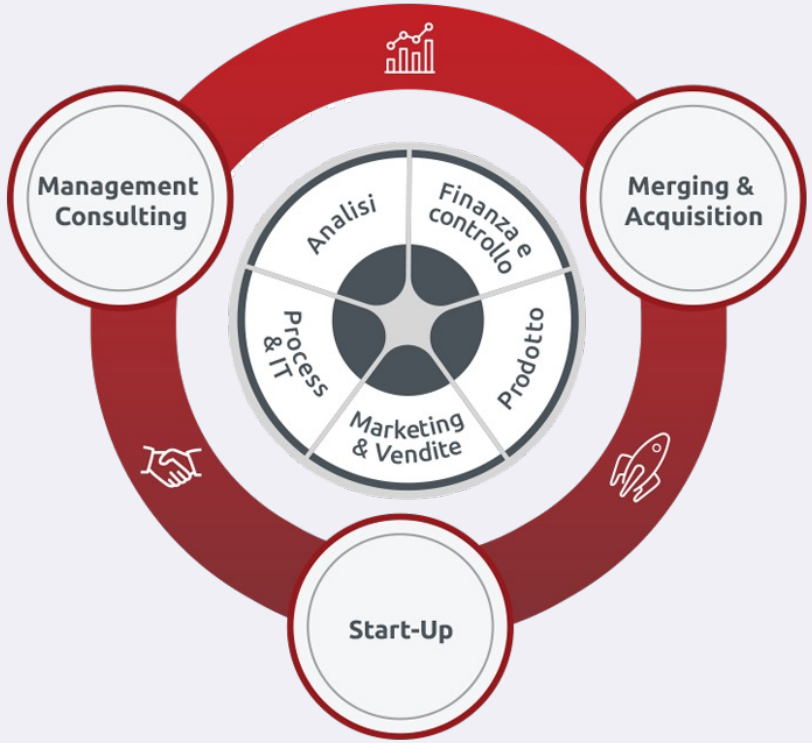
Gestiamo progetti complessi, dall'idea sino all'esecuzione di tutte le attività necessarie allo sviluppo

Ettore Fieramosca opera in diverse aree, coprendo esigenze e ambiti specifici delle moderne attività di advisoring con specifiche Linee di Servizio

Consulenza manageriale, per supportare le aziende nei loro processi di sviluppo ed efficienza in varie aree strategiche e operative

Private Equity, per supportare gli investitori privati e istituzionali nel costruire veicoli di investimento e/o nell'individuare e efficientare le migliori opportunità di mercato

Start-up: per supportare i progetti di innovazione in azienda o la costruzione di nuove realtà imprenditoriali



Ogni linea di servizio, coordinata da un partner esecutivo, si basa su competenze specifiche e distintive che capitalizzano i migliori professionisti del settore verticale e il know-how di gestione e consulenza ai massimi livelli di mercato.

ETTORE FIERAMOSCA
ADVISORY COMPANY

TRACKRECORD

Negli anni i nostri professionisti hanno affiancato primarie realtà industriali, finanziarie e istituzionali

IL CONTRATTO DI FILIERA

Viene stipulato tra i soggetti della filiera agroalimentare e il Mipaaf per rilanciare gli investimenti nel settore agroalimentare al fine di realizzare programmi d'investimento integrati a carattere interprofessionale e aventi rilevanza nazionale

OBIETTIVO Favorire l'integrazione di filiera del sistema agricolo e agroalimentare e il rafforzamento dei distretti rurali e agroalimentari, allo scopo di accrescere l'innovazione e, conseguentemente, la capacità competitiva dell'Italia

CHI PUÒ PARTECIPARE	Imprese, cooperative, consorzi, organizzazioni e associazioni di produttori agricoli, associazioni temporanee di imprese, reti di imprese, che costituiscono un partenariato e individuano un soggetto proponente che assume il ruolo di referente per l'esecuzione del Programma, nonché di interlocutore dei beneficiari per tutti i rapporti con il Ministero
TAGLIO INVESTIMENTO	Tra 4 e 50 mln €
INVESTIMENTI AMMISSIBILI	▪ Investimenti nella produzione agricola primaria, nella trasformazione e commercializzazione di prodotti agricoli ▪ Regimi di qualità e misure promozionali a favore dei prodotti agricoli ▪ Organizzazione e partecipazione a concorsi, fiere o mostre ▪ Progetti di R&S nel settore agricolo ▪ Partecipazione alle fiere e per gli investimenti volti a promuovere la produzione di energia da fonti rinnovabili effettuati da imprese di trasformazione
AGEVOLAZIONI	Contributi in conto capitale (fondo perduto) e/o finanziamento agevolato, quest'ultimo subordinato alla concessione di un finanziamento bancario pari ad almeno il 50% del finanziamento complessivo presso banche che hanno sottoscritto un'apposita convenzione con CDP
FONDI	1,2 mld € (di cui 350 mln saranno utilizzati per lo scorrimento delle graduatorie del IV bando e 850 mln per il V bando)*

Il Mipaaf considera prioritari gli investimenti in materia di sostenibilità ambientale

* Il 14 marzo 2022 è stato pubblicato il V bando (Decreto MIPAAF del 22/12/2021) che disciplina i finanziamenti a sostegno dei Contratti di filiera (i contratti di distretto saranno trattati in un successivo decreto)

IL CONTRATTO DI FILIERA

	ESL MASSIMO
Investimenti nelle aziende agricole connessi alla produzione agricola primaria*	Nella forma di contributo in conto capitale ▪ fino al 50% degli investimenti ammissibili nelle regioni meno sviluppate e nelle regioni in transizione ▪ fino al 40% degli investimenti ammissibili nelle altre regioni Nella forma del finanziamento ▪ fino al 100% degli investimenti ammissibili, articolato nelle due componenti di finanziamento agevolato e finanziamento bancario Grandi imprese: la forma e l'intensità dell'aiuto sono subordinati alla verifica dell'effetto di incentivazione e della proporzionalità dell'aiuto
Investimenti nel settore della trasformazione di prodotti agricoli e della commercializzazione di prodotti agricoli*	Nella forma di contributo in conto capitale ▪ fino al 50% degli investimenti ammissibili nelle regioni meno sviluppate e nelle regioni in transizione ▪ fino al 40% degli investimenti ammissibili nelle altre regioni Nella forma del finanziamento ▪ fino al 100% degli investimenti ammissibili, articolato nelle due componenti di finanziamento agevolato e finanziamento bancario Grandi imprese: la forma e l'intensità dell'aiuto sono subordinati alla verifica dell'effetto di incentivazione e della proporzionalità dell'aiuto
Spese per la partecipazione dei produttori di prodotti agricoli ai regimi di qualità, per le misure promozionali a favore dei prodotti agricoli e per la ricerca e sviluppo nel settore agricolo	Nella forma di contributo in conto capitale fino al 50% delle spese ammissibili Nella forma del finanziamento fino al 100% delle spese ammissibili, articolato nelle due componenti di finanziamento agevolato e finanziamento bancario
Spese per ricerca e sviluppo nel settore agricolo	Fino al 100%
Spese per investimenti concernenti la trasformazione di prodotti agricoli in prodotti non agricoli nel limite della soglia di notifica dell'aiuto pari a 7,5 mln € per impresa e per progetto di investimento	Nella forma di contributo in conto capitale ▪ fino al 20% per le PI ▪ fino al 10% per le MI

* L'ammontare minimo di mezzi apportati dal soggetto beneficiario alla copertura finanziaria del progetto non deve essere inferiore al 25% degli investimenti ammissibili. A tal fine, vengono considerati tutti i mezzi di copertura finanziaria esenti da qualunque elemento di aiuto, ivi compreso il finanziamento bancario.

IL CONTRATTO DI FILIERA

Lo strumento dei Contratti di filiera e Distretto è **particolarmente complesso** in termini di azioni di coordinamento e competenze multidisciplinari, presupponendo la definizione di un progetto integrato, strategicamente coerente e sostenibile, multi-soggetto ed articolato tra più iniziative e su più Regioni

TEMPI DI ISTRUTTORIA APPROSSIMATIVI 18-24 mesi

ANALISI PRELIMINARE	PRESENTAZIONE DELLA DOMANDA	ISTRUTTORIA PRESSO IL MIPAAF	SOTTOSCRIZIONE DEL CONTRATTO	EROGAZIONE DEI CONTRIBUTI
▪ Valutazione del progetto al fine delle verifiche di ammissibilità degli interventi alle agevolazioni ▪ Individuazione del soggetto proponente ed eventuale costituzione della ATI ▪ Redazione schede progettuali ▪ Predisposizione elenco documenti, dati e notizie necessarie per ogni singola pratica ▪ Redazione dell'accordo di filiera tra i soggetti partecipanti (da allegare alla domanda)	▪ Progettazione di massima e definizione della copertura finanziaria ▪ Predisposizione di tutte le dichiarazioni e gli allegati previsti, dello studio di fattibilità generale del Progetto di Filiera e delle singole iniziative, dei conti economici di previsione, dei piani finanziari e analisi delle ricadute economiche, dell'analisi della filiera e delle strategie programmate	▪ Istruttoria presso il Mipaaf (e le banche per la parte relativa ai finanziamenti) ▪ Ottenimento dei pareri regionali e dell'eventuale co-finanziamento da parte delle Regioni ▪ Inoltro della documentazione suppletiva eventualmente richiesta in fase istruttoria ▪ Deliberazione dei finanziamenti da parte delle banche ▪ Approvazione da parte del Mipaaf	▪ Predisposizione della documentazione esecutiva di progetto e dei vari allegati ▪ Progettazione ingegneristica, i computi metrici estimativi, raccolta dei preventivi, relazioni tecniche, etc. ▪ Dichiarazioni/asseverazioni ▪ Istruttoria dei progetti esecutivi ▪ Inoltro documentazione suppletiva eventualmente richiesta ▪ Sottoscrizione del Contratto di Filiera con il Mipaaf	▪ Predisposizione delle domande di erogazione per SAL delle agevolazioni ▪ Predisposizione documentazione richiesta in fase di erogazione (fatture, quietanze dei fornitori, etc.) ▪ Monitoraggio dei SAL fino all'erogazione delle agevolazioni ▪ Verifica finale dei lavori, erogazione delle incentivazioni residue e collaudo bancario e Ministeriale

IL NOSTRO APPROCCIO

La nostra assistenza si estende a tutte le fasi del processo e comprende il coordinamento di tutti gli attori coinvolti

FASE 1	ASSESSMENT di valutazione del mercato e del cliente per comprendere al meglio le effettive esigenze attuali e prospettiche
FASE 2	DISEGNO STRATEGICO E OPERATIVO DEL PROGETTO per l'efficientamento operativo e l'efficacia commerciale (utile anche per definire la calendarizzazione degli investimenti ottimale)
FASE 3	MAPPATURA DI TUTTI GLI STRUMENTI FINANZIARI attivabili ed eventuale ricerca di investitori istituzionali interessati a sostenere/partecipare al progetto di sviluppo aziendale
FASE 4	CALIBRATURA DEGLI STRUMENTI IDENTIFICATI rispetto ai progetti effettivi del cliente, alle dimensioni e alle caratteristiche degli investimenti previsti
FASE 5	PRESENTAZIONE E GESTIONE DELLE RICHIESTE E DELLA LORO EROGAZIONE, per garantire l'effettiva erogazione del finanziamento è prevista un'interlocuzione continua con gli enti e le istituzioni coinvolte
FASE 6	SUPPORTO ALL'IMPLEMENTAZIONE E AL PROJECT MANAGEMENT della realizzazione dei progetti, visto lo specifico know-how industriale di settore dei Consulenti coinvolti

TEAM: CHAPTER FINANZA AGEVOLATA

I progetti sono gestiti da un team multidisciplinare di professionisti con importanti verticalità e un track record significativo

PARTNER
Aurelio Latella

PARTNER
Giuseppe Liso

SENIOR ADVISOR
Guido Caporizzi

SENIOR ADVISOR
Stanislao Lepri

SENIOR ADVISOR
Gianluca Bagnara

MANAGER
Eva Cantalini

JUNIOR ANALYST
Chiara Lombardi

PARTNERSHIP CON Artemis

Idee, Progetti, Risultati dal 1995.

Ai fini di un servizio ottimale coinvolgiamo le migliori agenzie che riteniamo garanzia di professionalità e successo

Artemis fornisce servizi di consulenza dal 1995, e ha sviluppato una service line specializzata nell'ambito della Finanza Agevolata per il settore agroalimentare. Supporta le aziende attraverso:

- Progetti a sostegno di investimenti che attraverso contributi in conto capitale e finanziamenti agevolati messi a disposizione da enti regionali, statali e UE, permettono di abbattere l'impatto finanziario
- Consulenza ed assistenza per lo sviluppo imprenditoriale e start up di nuove imprese
- Studi e programmi di ricerca
- Progetti integrati e Contratti di Sviluppo per la valorizzazione delle Filiere e dei Distretti

https://artemisitalia.com

PARTNER

Leonora Battistini

PARTNER

Giorgia Guidi

PARTNERSHIP CON agesvin

AGEVOLAZIONI, SVILUPPO E INNOVAZIONE PER LE IMPRESE

Ai fini di un servizio ottimale coinvolgiamo le migliori agenzie che riteniamo garanzia di professionalità e successo

Agesvin è una società di consulenza specializzata in **finanza agevolata**, Innovazione e Sviluppo d'Impresa

La missione di Agesvin è sostenere le imprese offrendo un servizio di consulenza nuovo, che parte dalle agevolazioni per giungere allo sviluppo e all'evoluzione dell'impresa stessa, supportando la progettazione, l'ideazione e l'innovazione del modello di business nel tempo

https://agesvin.it/

CEO

Guido Caporizzi

SENIOR PARTNER

Alfredo Caporizzi

PERCHÉ SCEGLIERCI?

- Importante **esperienza e professionalità**
- **Network consolidato**
- **Lavoriamo a buon esito** e, salvo un fondo spese iniziale, i compensi ci vengono riconosciuti solo in caso di approvazione della pratica e corrisposti a seguito ed in proporzione alle erogazioni (salva una quota percentuale pattuita all'approvazione)
- **I nostri compensi per l'assistenza tecnica sono finanziabili** tra le spese generali del progetto e dunque, in caso di approvazione, beneficiano dei contributi e finanziamenti nella misura approvata
- **La nostra assistenza si estende a tutte le fasi e comprende anche l'analisi preliminare** dei documenti di programmazione e gestione dei bandi ed all'eventuale segnalazione di aspetti tecnici/ accorgimenti/ assetti che possono contribuire alla migliore rispondenza degli interventi alle regole di ammissibilità ed al conseguimento delle priorità definite ai fini della valutazione di merito
- È nostra prassi consolidata, diversamente da altri consulenti, **assistere le pratiche dalla fase di studio preliminare, ottimizzazione strategica e redazione, a quella di rendicontazione ed erogazione per SAL e fino al collaudo finale e chiusura progetto**, con il coordinamento di tutte le attività intermedie e della documentazione tecnica ed amministrativa a carico del beneficiario
- **È compreso il coordinamento** dei rapporti con il sistema bancario, con i tecnici progettisti, con le Amministrazioni regionali, con i Ministeri, e con tutti gli interlocutori di riferimento

ETTORE FIERAMOSCA
ADVISORY COMPANY

Via Pietro Cossa 41 Roma
info@ettorefieramosca.it

Contatti

- **AURELIO LATELLA** – Partner
  latella@ettorefieramosca.it
  +39 348 161 4820